

Digital närvaro på dina exportmarknader leder till fler affärer!

Webinar för B2B-företag som vill växa internationellt

Många B2B-företag upplever idag att det har blivit svårare att hitta nya kunder internationellt. Pandemin har satt stopp för många sätt att träffa nya kunder, såsom mässor och personliga besök. Inköpare förlitar sig i högre grad på att hitta nya leverantörer och information om produkter och lösningar digitalt.

Delta i vårt webinar och lär dig mer om hur du kan stärka din internationella affär med hjälp av digital marknadsföring!

Du som deltar vill sannolikt få nya internationella kunder, öka din försäljning utomlands och minska bortfallet av befintliga kunder. Du arbetar förmodligen med marknad/försäljning eller med affärsutveckling i ditt företag.

Under webinariet får du bättre förståelse och insikt i;

1. Marknadsföring - vad är målet?
2. Hur kan du omvandla anonyma besökare till leads i dina kanaler?
3. Hur ökar du antalet leads till faktiska affärer?
4. Hur kan du arbeta för att öka värdet på dina affärer?
5. Få koll på vilka insatser som ger resultat!

Arrangören av webinariet är Enterprise Europe Network och sker i samarbete med [Adgrabber](#).

TID & DATUM

torsdag 20 maj kl. 10:30-12:00

PRIS

Kostnadsfritt

PLATS

Digital livesändning



FRÅGOR?

Kontakta Markus Jonsson, Enterprise Europe Network
markus.jonsson@almi.se

Anmäl dig gärna senast 18 maj.

LÄS MER
OCH ANMÄL
DIG HÄR